

# SON DATOS Y HAY QUE DARLOS

**ALTA TASA DE  
RECOMPRA**

**VALOR AGREGADO  
EN CADA PLATO**

**+ \$180 M**  
DE VENTAS EN  
EL PRIMER AÑO

**+ 60%**  
DE CRECIMIENTO  
EN VENTAS

**NUEVA PROPUESTA  
EN LA INDUSTRIA**

**ESTRATEGIA  
DIFERENCIAL  
DE MARKETING**

**COCINA  
AUTÉNTICA  
Y ORIGINAL**

**POTENCIAL  
DE  
CRECIMIENTO**

**VENTAJA  
COMPETITIVA**

**PROPUESTA  
DE VALOR  
ÚNICA**

**DESCUBRE LA OPORTUNIDAD DE COMPRAR UNA MARCA EN CRECIMIENTO**